



VICTOR PIÑEYRO es **Ingeniero Agrónomo** recibido en la UBA, posee Posgrados en Agronegocios y Alimentos y en Negociación y Cambio, ambos cursados en el PAA de la FAUBA.

Dentro de una amplia experiencia profesional en el ámbito privado se destaca su tarea como Asesor, especialmente es el área de Gestión y Administración de Empresas Agropecuarias, brindando servicios a productores en forma directa y a través del servicio de consultoría. (Socio Consultor en SolutioAgro SRL)

Una sólida experiencia adquirida en la administración y gerenciamiento de pools de siembra le permitió formarse en herramientas de análisis económico y financiero de inversiones en agricultura extensiva, en mercado de arrendamientos, insumos, servicios de maquinaria agrícola y en la logística de insumos y cosechas.

Se especializa en análisis de gestión de agricultura, análisis de costos de producción, costos de operación de maquinaria, cálculo de márgenes brutos, márgenes netos, análisis de estructuras, simulación de resultados en escenarios probables, resultados de desempeño productivo, económico y financiero, confección de presupuestos, estrategia comercial, revisión y reestructuración de procesos, implementación de programas de capacitación, comunicación interna y evaluación de proyectos.

Desempeña desde mediados de 2010 cargos docentes en Administración Rural y Planeamiento Agropecuario en las Facultades de Ciencias Agrarias de la UCA y de la Universidad de Belgrano en Buenos Aires donde pone en juego su vocación docente.

Adicionalmente se desempeñó casi 15 años en el área de Risk Management de Citibank donde alcanzó importantes objetivos del negocio contribuyendo a mantener acotados los ratios de riesgo aún en el marco de severas crisis económicas e institucionales.

Victor sintetiza su Visión y Misión Profesional como el desafío de brindar Servicios de Consultoría que Aporten Valor a Empresas del Sector Agropecuario, integrando su experiencia en áreas de Administración y Management, sus conocimientos en Agronegocios y Agricultura y su convicción y compromiso por un presente y futuro de país en una perspectiva que rescata de su profesor Ing. Agr. Héctor Ordoñez....."Una Argentina Verde y Competitiva".

Nacido hace 46 años en la Pcia. de Bs.As., su infancia y adolescencia en Laboulaye, Pcia. de Córdoba lo marcaron para siempre como hombre del "Interior" aunque actualmente esté radicado en la ciudad de Buenos Aires.

Está casado con Violeta Oreña desde 1988 y tiene un hijo, Ignacio de 17 años.

CONTACTO

Teléfonos> 011-4504-2532 011-15-6723-2955

E-Mails> vpineyro@fibertel.com.ar victor.pineyro@gmail.com

En Redes>



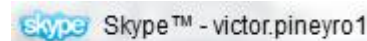
http://www.linkedin.com/profile?viewProfile=&key=45213072&locale=es_ES&trk=tab_pro



<http://agrometrica.blogspot.com/>



@vpineyro



EXPERIENCIA LABORAL

***Actualmente** **ASESORAMIENTO AGRONÓMICO INDEPENDIENTE** (Part Time 2001-2008, Full Time desde Febrero 2009)

Asesoramiento agronómico, técnico y administrativo a productores en forma directa.

Administración, Supervisión y Planeamiento en Agricultura extensiva, Ganadería Bovina de Cría y Maquinaria.

Por decisión propia esta actividad que fuera part time hasta febrero de 2009 se transformó en full time desde esa fecha.

Me especializo en análisis de gestión de agricultura, análisis de costos de producción, costos de operación de maquinaria, cálculo de márgenes brutos, márgenes netos, análisis de estructuras, simulación de resultados en escenarios probables, planificación de producción, resultados de desempeño

productivo, económico y financiero, confección de presupuestos, estrategia comercial, revisión y reestructuración de procesos, implementación de programas de capacitación, comunicación interna y evaluación de proyectos. Confección y diseño Informes Integrales de Gestión y Tablero de Control para la Administración y Conducción estratégica de la Empresa.

Elaboro, comunico y presento los correspondientes reportes en forma directa a la estructura directiva de mis clientes.

***Actualmente SOLUTIOAGRO – Consultora Integral de Agronegocios S.R.L.** (desde Mayo 2009)

Socio Consultor.

Responsable de Gestión Comercial.

Encargado de organización y coordinación de Jornadas Técnicas y Seminarios

***1995 a Diciembre 2008 CITIBANK NA – Risk Management**

Fueron 14 años de experiencia en esa compañía, en el Área de Gestión de Riesgo, como Supervisor de Equipos de Recuperos de Deuda y Administración de Riesgo.

Adquirí en esta posición una profunda experiencia contribuyendo a lograr excelentes ratios de morosidad y manteniendo los indicadores del negocio dentro de un margen acotado de riesgo aún en situaciones de severas crisis financieras e institucionales. Mi principal aporte en el área fueron armar, coordinar y supervisar Equipos especializados para intervenir rápidamente en la mitigación de pérdidas tanto en Argentina como en Uruguay.

Además en Paraguay brindé asistencia al proceso de liquidación del portfolio local y la venta de cartera.

Dentro de mis responsabilidades se encontraban: el monitoreo de herramientas de cobranzas, estrategias de recupero y análisis crediticios, participar en el diseño de circuitos operativos, cumplir y registrar procedimientos.

Cotidianamente me ocupé de generar, analizar, interpretar y comunicar reportes de la operación de Risk Management.

***1991-2001 EMPRESA AGRICOLA FAMILIAR.**

Durante este periodo fui responsable de un pool de siembra familiar dedicado a agricultura extensiva (Trigo, Soja, Maíz y Girasol) sobre campos arrendados. Sintéticamente las labores bajo mi responsabilidad incluyeron: el análisis económico-financiero de la inversión, la búsqueda y negociación de lotes para arrendar, la planificación agronómica – técnica del cultivo, la contratación de las labores, compra y financiación de insumos, la negociación de las condiciones de comercialización y la logística de insumos y cosechas. La actividad se discontinuó en 2001 por decisión de los socios.

*** 1985 / 1991 ESTUDIO TEMPUS SA - Personal eventual**

Inicialmente empleado de Facturación, Créditos y Cobranzas, a partir de 1987 me desempeñe como Jefe de dicho sector.

*** 1981 / 1985 SERVICENTRO LIBERTADOR SA – Mayorista materiales eléctricos** Empleado de facturación, créditos y cobranzas

ACTIVIDAD DOCENTE

***Actualmente UNIVERSIDAD DE BELGRANO – Facultad de Ciencias Agrarias**
Docente Invitado Cátedra de Administración Rural y Cátedra de Planeamiento (Desde Julio 2010)

***Actualmente PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA ARGENTINA – Facultad de Ciencias Agrarias**
Docente Invitado Cátedra de Administración Rural (Desde Agosto 2010)

***2005 / 2009 Docente voluntario en Fundación Junior Achievement**

***1998 / 2008 Citibank NA, Programa de Capacitación Corporativa**
En este programa elaboré contenidos y dicté Training en Herramientas de Créditos y Cobranzas, Indicadores de Riesgo, Comunicación y Negociación

ESTUDIOS:

INGENIERO AGRONOMO – UBA

POSTGRADO en Alta Dirección de Agronegocios y Alimentos (Facultad de Agronomía – UBA) año 2003 / 04

POSTGRADO en Negociación y Cambio (Facultad de Agronomía – UBA) año 2007 / 08

IDIOMA:

Inglés técnico leído avanzado, escrito básico.

SISTEMAS:

PC: Excel, Word y Power Point avanzado, Access nivel intermedio.

Aplicativos bajo entornos AS400.

Operación con Software AFS de Case IH para mapeo de rendimiento y prescripción x VRT.

Confección de Mapas de rendimiento y análisis de heterogeneidad de lotes.

Otros Cursos :

Control de plagas en Soja – INTA Venado Tuerto Enero Febrero 2009

Utilización de Nitrógeno por los Cultivos – Facultad de Agronomía - Escuela de Graduados Antonio Hall – Marzo 2009

Curso Taller de Futuros y Opciones I y II “Derivados Agrícolas” – CPIA – Abril 2009

Curso CRIA BOVINA – Difusión Ganadera – Junio / Julio 2009

Introducción al GPS y Agricultura de Precisión – FAUBA – Setiembre / Octubre 2009

Publicación de Notas Técnicas en Revistas, Diarios y Websites:

“Un Modelo de Informe del Negocio Agrícola” en *Sudeste Rinde*, nro. 57 Marzo, nro. 58 Abril y nro. 59 Mayo de 2010

“El Análisis de la Gestión y la toma de Decisiones en la Empresa Agrícola” en *PublicARG*, Marzo-Abril 2010 http://publicarg.com/nota_17elanalisis.html

“Campaña 2010/11: Cuidado con la Inercia” en *Red Agroactiva*, Abril 2010 http://www.redagroactiva.com/post_ampliado.asp?post=50920

“La simulación de escenarios de resultados como herramienta de gestión” en *PublicARG* Mayo 2010, http://publicarg.com/nota_18lasimu.html

“Revisar la Gestión de la Empresa” en diario *La Nación Suplemento Campo* 08.05.10 http://www.lanacion.com.ar/nota.asp?nota_id=1262135

“Campaña 2010/11: Algunas variables para decidir la siembra” *Red Agroactiva*, 27.Mayo.2010 http://www.redagroactiva.com/post_ampliado.asp?post=54183

“Alquileres agrícolas 2010/11: Un espacio para reflexionar ” en *Red Agroactiva*, 07.Junio.2010 http://www.redagroactiva.com/post_ampliado.asp?post=55241

“Administración de la Maquinaria Agrícola, la importancia de conocer los números”, en *Public ARG* nro. 19 Julio 2010 <http://publicarg.com/agro/19admin.html>

“Un ejemplo de análisis de costos de la siembra” en *PublicARG* nro. 20 Agosto 2010 <http://publicarg.com/agro/20admin.html>

“Por qué a pesar de todo se sembrará más trigo?” en *ABC Rural de Pergamino*, 31/07/2010 <http://www.nuevoabcrural.com.ar/vertext.php?id=3071>

“TRIGO 2010: resurgiendo de las cenizas” *Red Agroactiva*, 6.Agosto.2010 http://www.redagroactiva.com.ar/post_ampliado.asp?post=59115

“Un ejemplo de análisis de costos de pulverización automotriz” en *PublicARG* nro. 21 Sep.2010 <http://publicarg.com/agro/21administracion.html>

“Números de la Cosecha Gruesa, Mirando el clima y el mercado” en *Red Agroactiva*, 28.Sep.2010 http://www.redagroactiva.com.ar/post_ampliado.asp?post=62767

“Márgenes para la Zona Núcleo” en *ABC Rural de Pergamino* Octubre 2010

“Márgenes para el Sudeste” en *Sudeste Rinde* Octubre 2010